



ANEXOS MATERIAL COMPLEMENTARIO

MANUAL

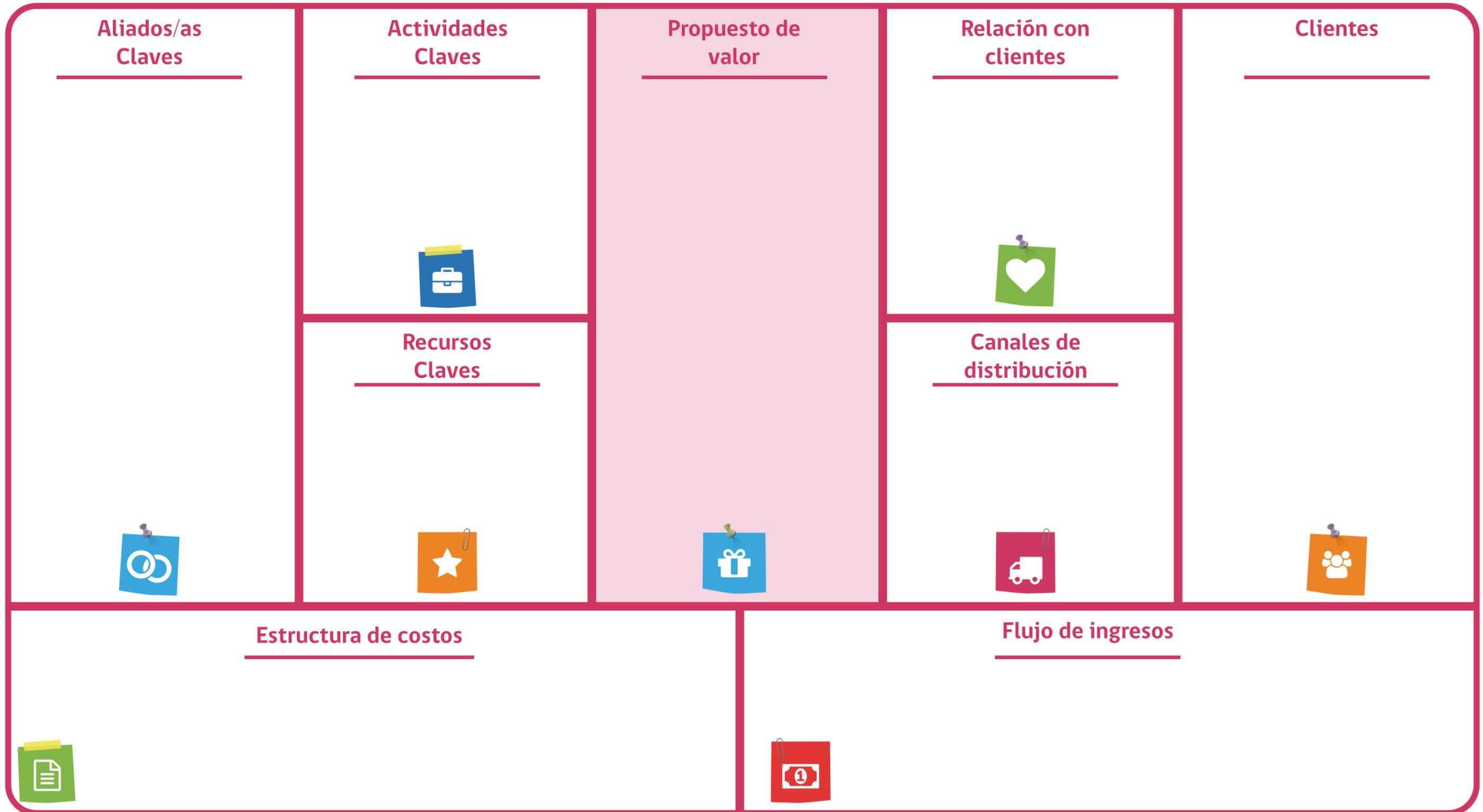
DE EL/LA

PARTICIPANTE



Actividad

CONSTRUYENDO EL CANVAS BLOQUE A BLOQUE





Clase 5 - Actividad 6

Tema	Acciones	¿Cuándo sabré que he mejorado?
Contabilidad básica	Capacitarme en CDN	Cuando pueda hacer mi declaración de impuestos.
	Tomar curso online	
Marketing Digital	Dedicar 1 hora diaria a RRSS	Cuando logre llegar a X seguidores o vender por Instagram



Mi Sueño (a 5 años)

"Tener un local físico en el centro"

Habilidad	Acciones	¿Cuándo sabré que he mejorado?
Planificación	Usar agenda con eventos semanales	Cuando logre cumplir con todas mis tareas de la semana
	Revisar si cumplí tareas	
Buscar info	Utilizar buscador en celular	Cuando me sienta informado sobre el tema de interés
	Leer el diario todos los días	

Objetivos	Acciones	Plazos
Escoger lugar para el local	Escoger zona	
	Cotizar	
	Proyectar	
Contratar X personal	Crear perfil	
	Reclutar	
	Seleccionar	
Capacitar al personal	Planificar	

3 años

Fecha:	MI ESTADO ACTUAL	
	Habilidades que debo Fortalecer	Temas que debo aprender
	Planificación	Contabilidad
	Buscar Información	Marketing Digital

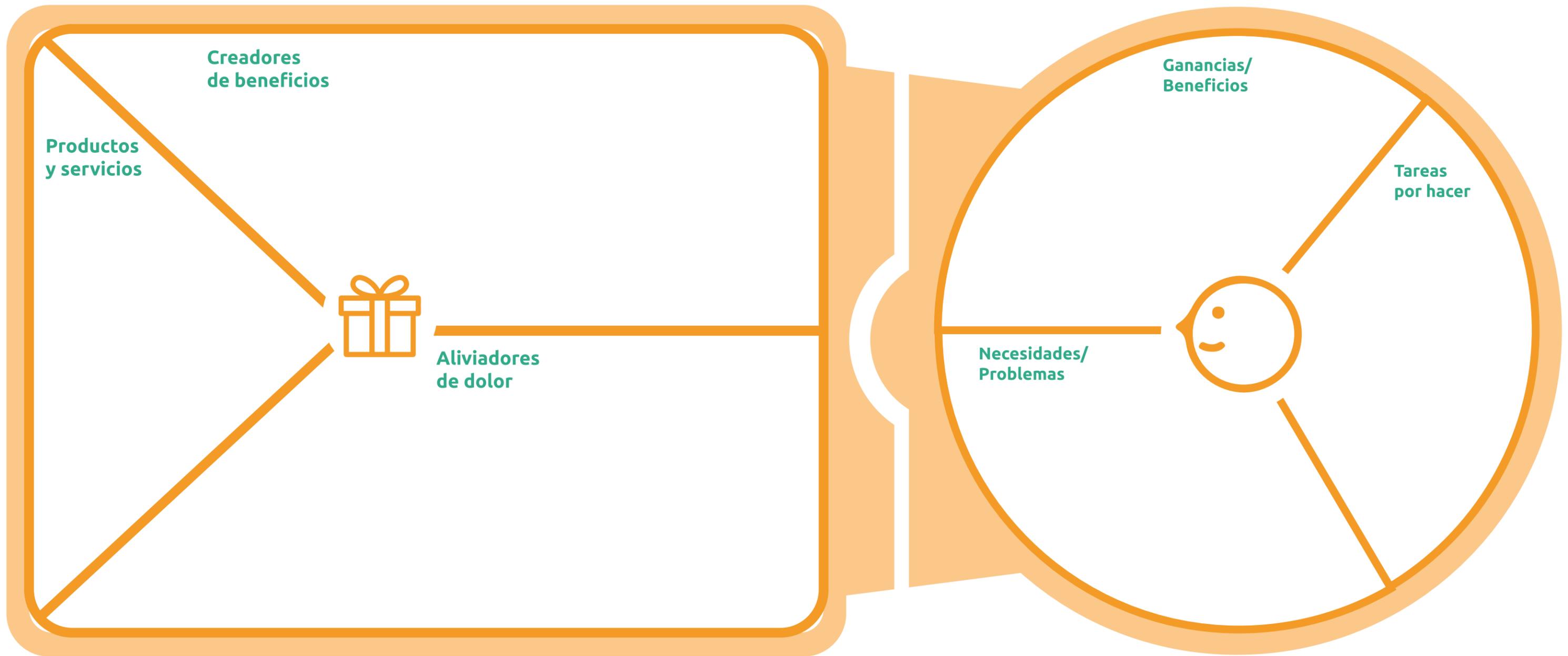
1 año

Objetivos	Acciones	Plazos
Formalizar	Estudiar proceso	
	Escoger tipo	
	Iniciar actividades	
Aumentar ventas en X%	Patente	
	Crear estrategia	
	RRSS	
Tener sueldo	Contratar vendedor	
	Costear	
	Calcular Punto Equilibrio	
	Establecer Sueldo	



Actividad

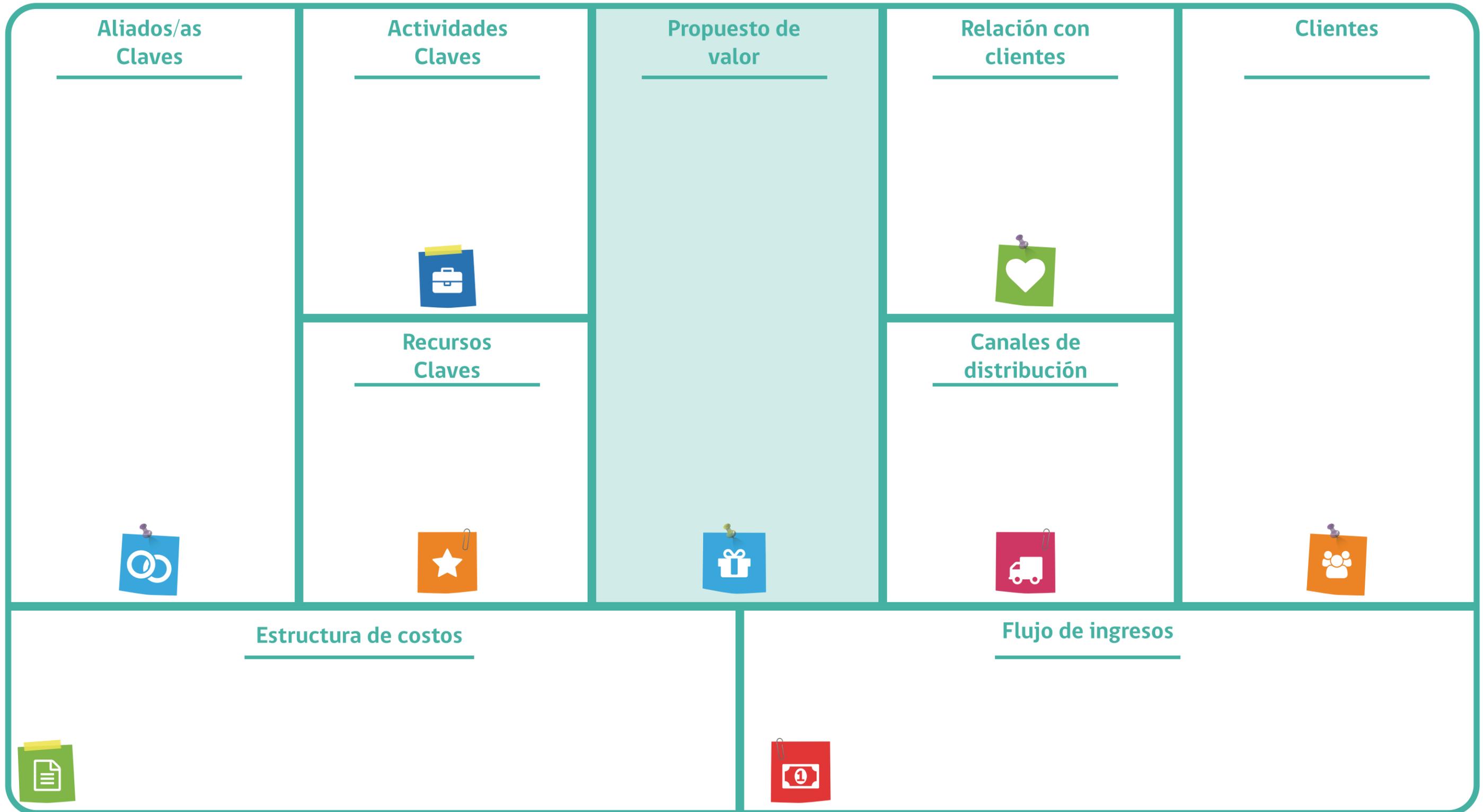
VERIFICANDO EL VALOR QUE LE OFREZCO A MIS CLIENTES





Actividad

MI MODELO DE NEGOCIOS ACTUALIZADO





Actividad

MIS APRENDIZAJES

Aprendizaje esperado	Pregunta autoevaluación	Muy en desacuerdo	En desacuerdo	Ni en desacuerdo ni deacuerdo	Deacuerdo	Muy deacuerdo
A.E. 1: Reconocer el proceso para aprender considerando sus motivaciones y creencias limitantes, para el emprendimiento.	Al comienzo identificaste motivaciones y creencias limitantes para comenzar el camino de aprender a emprender.					
A. E. 2: Aplicar los elementos claves de un emprendimiento, para la construcción de su modelo de negocios.	Por medio de la aplicación de elementos clave lograste contruir tu modelo de negocios.					
A. E. 3: Diseñar su ruta de emprendimiento, a partir de características y habilidades personales y aspectos claves de su negocio.	Lograste crear una ruta de emprendimiento, a partir de características y habilidades personales y aspectos claves de tu negocio.					
A.E. 1: Elaborar una propuesta de valor, en coherencia con las necesidades, deseos e inquietudes de sus clientes.	Se diseñó una propuesta de valor según las necesidades, deseos e inquietudes de tus clientes.					
A. E. 2: Diseñar una estrategia de venta y marketing, considerando los canales de comunicación y distribución asociados a sus clientes.	Lograste diseñar una estrategia de venta para aumentar tu potencial					
A. E. 3: Utilizar herramientas tecnológicas en su emprendimiento con el objetivo de aumentar las ventas de su negocio en coherencia con su estrategia de venta.	Lograste identificar aquellas herramientas tecnológicas de apoyo a la venta para implementar en tu negocio					
A.E. 1: Identificar los beneficios y obligaciones de la formalización de un emprendimiento, considerando legislación vigente.	Aprendiste respecto de la legislación vigente sobre los beneficios y obligaciones de formalizar tu negocio.					
AE2: Reconocer los tipos de formalización existentes en la legislación actual y los pasos a seguir para completar dicha formalización.	Conocer sobre los tipos de formalización que existen y cuáles son los pasas a seguir para formalizar tu negocio.					



Actividad

MIS APRENDIZAJES

Aprendizaje esperado	Pregunta autoevaluación	Muy en desacuerdo	En desacuerdo	Ni en desacuerdo ni deacuerdo	Deacuerdo	Muy deacuerdo
A. E. 3: Establecer el tipo de formalización adecuada para su emprendimiento, en concordancia con su modelo de negocio, conociendo el proceso para realizarlo.	Lograste establecer el tipo de formalización que necesita tu negocio.					
A.E. 1: Identificar los recursos, actividades y aliados clave de su emprendimiento, por medio del uso de herramientas tecnológicas de apoyo y de gestión del tiempo.	Identificaste recursos, actividades y aliados clave de tu negocio					
A.E. 2 Aplicar conceptos de costo, precio y punto de equilibrio, de acuerdo con su emprendimiento	Reconociste cuales son los costos, el precio de tus productos y el punto de equilibrio de tu negocio.					
A.E. 3:Emplear herramientas de registro para la gestión de ingresos y egresos de su emprendimiento.	Conociste herramientas de registro para la gestión de ingresos y egresos de tu negocio					
A.E. 1 Modificar su modelo de negocios, en base a la herramientas canvas, de acuerdo a las necesidades de inversión de su emprendimiento.	Lograste identificar las necesidades de inversión de tu emprendimiento, modificando tu modelo CANVAS.					
A.E. 2 Seleccionar fuentes de financiamiento e instituciones de apoyo a su emprendimiento, en coherencia con su modelo de negocio, de acuerdo con la oferta público-privada vigente	Seleccionaste e identificaste potenciales fuentes de financiamiento e instituciones de apoyo para tu emprendimiento.					
A.E. 3 Elaborar un plan de crecimiento para su emprendimiento basándose en su proceso de aprendizaje	Elaboraste un plan de crecimiento a partir de los aprendizajes obtenidos en el curso.					